

LES FORMATIONS A L'ÉCHELLE DÉPARTEMENTALE

Publics : Hébergements, Sites de visite et Offices de tourisme

**VENDÉE
EXPANSION**
à cœur d'être avec vous



LA RÉUNION D'INFORMATION GÎTES & CHAMBRES D'HÔTES

CONTENU

Vendée Expansion programme, tous les deux mois, une réunion de 3 heures visant à apporter aux porteurs de projet de gîtes et chambres d'hôtes les premières réponses relatives à leur projet d'hébergement touristique : réglementation, urbanisme, chiffres clés.

La réunion se termine par la présentation en détail du programme de formation (11 modules en présentiel) – voir page 3



CIBLES/PUBLICS



Porteurs d'un projet de gîtes/chambres d'hôtes



PRÉREQUIS

Avoir un projet touristique en Vendée



INTERVENANTS

Technicien de Vendée Expansion



LIEU

Vendée Expansion
33 rue de l'Atlantique à la Roche sur Yon



NOMBRE DE PARTICIPANTS

5 minimum – 15 maximum



COÛT

Gratuit



DATES 2026

Une réunion de trois heures tous les deux mois :

- Jeudi 8 janvier : 9h/12h
- Jeudi 5 mars : 9h/12h
- Mardi 19 mai : 9h/12h
- Mardi 7 juillet : 14h/17h
- Mercredi 16 septembre : 14h/17h
- Mardi 17 novembre : 9h/12h

Modalités d'inscription

Les inscriptions se font en ligne

→ [Cliquez ici](#)

Contact et renseignements :

Patricia POTIER
Chargée de Mission

VENDEE EXPANSION
33 rue de l'Atlantique
85000 LA ROCHE SUR YON

Tél : 07 85 644 155



**VENDEE
EXPANSION**

LA FORMATION GÎTES & CHAMBRES D'HÔTES

11 modules en présentiel proposés pour répondre aux questions des porteurs de projet de gîtes et chambres d'hôtes et des professionnels en activité (voir détail dans les pages suivantes)

Deux cibles :

- **Les porteurs de projet** : aide à la décision devant permettre d'estimer la viabilité, la faisabilité et la pertinence de son projet. Approcher les enjeux spécifiques du secteur. Identifier les opportunités de développement.
- **Les professionnels en activité** : mise à jour de ses connaissances. Approches des dernières tendances et réglementations du secteur. Optimisation de la gestion de son entreprise. Renforcement de sa compétitivité sur le marché.

Un Accompagnement Personnalisé et Flexible

- Approche personnalisée et flexible.
- Parcours modulaire : les participants choisissent les modules qui correspondent le mieux à leurs besoins et à leurs niveaux d'expertise.
- Pas d'obligation de suivre l'ensemble des modules proposés.



PROGRAMME

Le programme est téléchargeable sur l'espace Pro de Vendée Expansion

(→ [cliquez ici](#))



CIBLES/PUBLICS

- Porteurs d'un projet de gîtes/chambres d'hôtes
- Professionnels en activité



PRÉREQUIS

- Avoir un projet touristique en Vendée
- Avoir un hébergement touristique en activité, implanté en Vendée



INTERVENANTS

- Professionnels du tourisme, de l'architecture et du paysage, de la communication
- Représentants des labels
- Expert-comptable
- Techniciens de Vendée Expansion



Modalités d'inscription

Les inscriptions se font en ligne

→ [Cliquez ici](#)



DATES 2026



Deux sessions par an, l'une au printemps, l'une à l'automne

DURÉE



Chaque module dure de 2 heures à 7 heures

LIEU



Vendée Expansion
33 rue de l'Atlantique à la Roche sur Yon

NOMBRE DE PARTICIPANTS



5 minimum – 15 maximum

COÛT



Gratuit
Les modules sont financés par les intervenants. Pas de facturation appliquée aux stagiaires

Contact et renseignements :

Patricia POTIER
Chargée de Mission

VENDEE EXPANSION
33 rue de l'Atlantique
85000 LA ROCHE SUR YON

Tél : 07 85 644 155



1

LE TOURISME EN VENDÉE

« Acquérir toutes les clefs de la réussite de son projet devient possible grâce à la formation de Vendée Expansion, un dispositif complété par des échanges avec des professionnels en activité particulièrement formateurs et inspirants. »

Sabrina

LES OBJECTIFS

- Connaître le potentiel touristique de la Vendée
- Connaître son territoire pour mieux s'y implanter
- Connaître le marché pour mieux se positionner
- Connaître les attentes des clientèles pour mieux les satisfaire

LE PROGRAMME

- Les chiffres clés du tourisme en Vendée (fréquentation, poids économique, capacité d'accueil, origine et profils des clientèles)
- Les atouts du département de la Vendée (paysages, attraits et activités)

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée (il n'est pas obligatoire d'être propriétaire au moment de la formation)

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mardi 3 mars - 14h/16h

Mercredi 9 septembre - 9h/11h

COÛT: 0€ - Module financé par Vendée Expansion

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

« intervenants passionnants et généreux dans leurs partages. Les échanges entre participants ont été d'une grande qualité. Une belle expérience humaine et professionnelle. »
Magalie

« C'est trop court ! On en redemande. Merci à Vendée Expansion pour cette belle occasion d'engager une réflexion globale avant de se lancer tête baissée ! »
Marie



« Un grand merci pour ces journées, c'était vraiment positif pour nous. Beaucoup d'idées et de choix confortés pile au bon moment. L'envoi des supports est top, cela va nous permettre de replonger dedans quand il le faudra selon les sujets.

Avec mes excuses pour le délai de réponse...

Au plaisir. »

Claire et Aurélie

2.1 ARCHITECTURE ET PAYSAGE

LES OBJECTIFS

- Connaître les caractéristiques architecturales et paysagères de Vendée
- Inscrire son produit dans son territoire

LE PROGRAMME

- Comprendre et valoriser les éléments du paysage et du bâti
- Le projet : définition des besoins et des usages futurs
- S'entourer de compétences extérieures : quelles plus-values ?
- Exemple de réalisations avant / après

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES INTERVENANTS

CAUE de Vendée



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU : Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Mardi 10 mars - 8h30/12h30

Mardi 15 septembre - 8h30/12h30

COÛT : 0€ - Module financé par le CAUE

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

Module lié et précédant le module « retour d'expériences », idéalement il faut réaliser les modules 2.1 et 2.2

2.2 RETOUR D'EXPÉRIENCES

LES OBJECTIFS

- Echanger avec des propriétaires en activité
- Prendre conscience des enjeux de cette profession

LE PROGRAMME

- Visite de deux propriétés (maison d'hôtes et gîte)
- Rencontre avec les propriétaires pour échanger
- Commentaires techniques par le CAUE sur le bâti, les circulations et l'aménagement paysager

LES PUBLICS

Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée (lieu précis ou à définir)

LES PRÉ-REQUIS

Avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée
S'inscrire à la matinée « Architecture et Paysage »

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion
CAUE
Propriétaires en activité



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU : Sur site (lieux à définir)

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Mardi 10 mars - 14h/18h

Mardi 15 septembre - 14h/18h

COÛT : 0€ - Module financé par Vendée Expansion et les propriétaires accueillants

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

Il est obligatoire de participer au module 2.1 pour participer au module 2.2



3

(RE) LOOKER SON HÉBERGEMENT

LES OBJECTIFS

- Évaluer la décoration de son hébergement
- Poser les bases de projet de décoration
- Avoir des clés pour aménager son (futur) hébergement

LE PROGRAMME

- Poser les bases de son projet de déco
- Les choix des couleurs et des matériaux et de l'accessoirisation
- Les attentes des clientèles (confort, équipements)
- Les grandes tendances en matière de décoration

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES INTERVENANTS

Florence Charrier - La Valise Rouge



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mercredi 18 mars - 9h/12h

Mardi 22 septembre - 9h/12h

COÛT: 0€ - Module financé par l'intervenant

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

Module pouvant faire l'objet d'un suivi personnalisé et individualisé (devis sur demande)

4

ENTRER DANS UNE DÉMARCHE DURABLE

LES OBJECTIFS

- Sensibiliser aux économies d'énergies et à la préservation de notre planète
- Apporter des solutions pour proposer aux touristes un hébergement respectueux de la nature
- Donner des pistes pour réduire ses dépenses d'énergie (eau, électricité) et ses déchets
- Réglementations, aides financières et accompagnement

LE PROGRAMME

- Les enjeux du tourisme durable pour demain
- Présentation des labels à vocation écologique (Ecolabel Européen, Clef Verte)
- Présentation des aides mobilisables
- Présentation de la Valise Verte

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

- Avoir ouvert son hébergement ou être sur le point de l'ouvrir.

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mercredi 18 mars - 14h/17h

Mardi 22 septembre - 14h/17h

COÛT: 0€ - Module financé par Vendée Expansion

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes



5

L'ACCESSIBILITÉ POUR SE DÉMARQUER

« Une formation qui permet de prendre la mesure de la location de logements touristique dans ses différentes dimensions. »
Catherine et Rainer

« J'ai apprécié les modules d'une manière générale et les échanges constructifs. »
Pauline

LES OBJECTIFS

- Apprendre à connaître les différents publics en situation de handicap et leurs besoins
- Étudier la possibilité de rendre son hébergement accessible à l'un des handicaps ou à tous les handicaps
- Connaître l'accompagnement de Vendée Expansion (Label « Tourisme & Handicap »)

LE PROGRAMME

- Les différents handicaps (définition et chiffres clés)
- Les enjeux de l'accessibilité (économiques, durables)
- Les attentes des clientèles sur le sujet
- Présentation des exigences du Label national « Tourisme et Handicap »

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement ou être sur le point de l'ouvrir

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion



INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mardi 24 mars - 9h/12h30

Mardi 29 septembre - 9h/12h30

COÛT: 0 € - Module financé par Vendée Expansion

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

« C'est vraiment une chance de pouvoir bénéficier de cette formation et d'y rencontrer d'autres porteurs de projets. Nous sommes un peu la tête dans le guidon avec nos travaux et ça nous a permis de prendre un peu de recul. Merci! »
Corinne

« Merci pour tous ces modules de formation très complémentaires. Avec toutes ces informations et réglementations, nous sommes guidés pour la création de notre projet. »
Noëlla



6

STATUTS JURIDIQUES ET FISCALITÉ

LES OBJECTIFS

- Connaître les différents statuts juridiques, la fiscalité et la réglementation
- Adopter le statut juridique le plus approprié à son statut

LE PROGRAMME

- Les différents statuts juridiques
- Comprendre la fiscalité

LES PUBLICS

Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

- Avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée
- Avoir fait une étude sommaire de sa concurrence
- Avoir en main quelques données clés relatives à son projet
- S'inscrire à la journée « rentabilité » (Page 17)

LES INTERVENANTS

Adécia

Adécia
experts-comptables



16

INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mardi 24 mars - 14h/17h30

Mardi 29 septembre - 14h/17h30

COÛT: 0€ - Module financé par Adécia

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

Module lié au module « rentabilité »
(modules indissociables)

Module pouvant faire l'objet d'un suivi personnalisé et individualisé (devis sur demande)

7

LA RENTABILITÉ DE SON FUTUR HÉBERGEMENT

LES OBJECTIFS

- Analyser et prévoir la rentabilité de son hébergement
- Apprendre à préciser ses dépenses (investissements, charges, impôts) et ses recettes (loyers, prestations annexes).

LE PROGRAMME

- Compte de résultat : charges et produits
- Étude économique prévisionnelle : les indicateurs à prendre en compte
- Exercices d'application grâce à des outils réutilisables
- Mise en commun, échanges et comparaisons avec la donnée réelle
- Plan de financement et gestion au quotidien

LES PUBLICS

Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

- Avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée.
- Avoir en main quelques données clés relatives à son projet
- S'inscrire à la matinée « statuts juridiques et fiscaux » (Page 16)

LES INTERVENANTS

Adécia

Adécia
experts-comptables



17

INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU: Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX):

Mercredi 25 mars - 9h/17h30

Mercredi 30 septembre - 9h/17h30

COÛT: 0€ - Module financé par Adécia

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

Module lié au module « statuts juridiques et fiscalité » (modules indissociables)

Module pouvant faire l'objet d'un suivi personnalisé et individualisé (devis sur demande)



8

LA COMMUNICATION ET LA COMMERCIALISATION

LES OBJECTIFS

- Comprendre les enjeux de la communication et savoir définir son identité visuelle
- Développer une stratégie de communication et de commercialisation efficace, notamment en ligne
- Connaître les différents modes de commercialisation et leurs enjeux
- Maîtriser les bonnes pratiques marketing pour accroître sa visibilité et optimiser ses ventes

LE PROGRAMME

- Définir son identité visuelle et sa stratégie de communication.
- Site internet : création d'un site efficient, aspects techniques et financiers.
- Panorama de la commercialisation en ligne : plateformes (OTAs), avantages, limites et enjeux.
- Stratégies de distribution : favoriser les réservations directes, présentation de la solution Open System.
- Bonnes pratiques marketing pour développer sa présence en ligne et booster ses ventes.

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée (il n'est pas obligatoire d'être propriétaire au moment de la formation).

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion



18

INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU : Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Mardi 31 mars - 9h/17h30

Mercredi 7 octobre - 9h/17h30

COÛT : 0€ - Module financé par Vendée Expansion

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes

9

CLASSEMENT ET LABELLISATION

LES OBJECTIFS

- Connaître les procédures de classement des meublés de tourisme
- Connaître « Chambres d'Hôtes Référence »
- Connaître les différents labels déployés par Vendée Expansion
- Savoir ce qu'il est obligatoire de faire à l'ouverture de son hébergement

LE PROGRAMME

- Panorama des outils de visibilité (plateformes, site internet, classement, labels) et comprendre leur rôle respectif.
- Revoir les obligations légales, la procédure de classement, ses atouts et ses limites.
- Focus sur « Chambres d'hôtes Référence » et « Accueil Vélo »
- Découverte des labels généralistes et thématiques (Accueil Paysan, Bienvenue à la Ferme, Clévacances, Gîtes de France – « Tourisme & Handicap », hébergements pêche, Clé verte)
- Atelier pratique « Quels outils pour mon projet ? »

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES INTERVENANTS

Vendée Expansion et les intervenants des labels



19

INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU : Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Jeudi 2 avril - 9h/17h30

Mardi 13 octobre - 9h/17h30

COÛT : 0€ - Module financé par Vendée Expansion

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes



10

LES RÉSEAUX SOCIAUX

LES OBJECTIFS

- Se familiariser avec les principaux réseaux sociaux utilisés dans le secteur touristique pour accroître la visibilité de l'hébergement
- Aider à comprendre comment choisir les plateformes les plus adaptées à l'hébergement selon le public cible
- S'appropriier les conseils pratiques quant au contenu à publier, la fréquence des publications et le ton de communication pour maximiser l'impact sur les réseaux sociaux

LE PROGRAMME

- Présentation des réseaux sociaux dans le tourisme
- Identification des publics cibles et choix des plateformes appropriées
- Comparaison des avantages et inconvénients des différentes plateformes
- Créer sa page Google My Business
- Contenu et stratégie de publication
- Atelier pratique : création d'un plan de contenu

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

- Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée (il n'est pas obligatoire d'être propriétaire au moment de la formation)
- Compléter le formulaire en ligne devant définir le niveau de connaissances (débutant ou intermédiaire/confirmé)

LES INTERVENANTS

Élodie DERVÉ



20

INFORMATIONS PRATIQUES

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Mardi 28 avril :
9h30/12h - niveau débutant *
14h/17h - niveau intermédiaire - confirmé *

Mardi 20 octobre :
9h30/12h - niveau débutant *
14h/17h - niveau intermédiaire - confirmé *

COÛT : 0 € - Module financé par Élodie DERVÉ

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 10 personnes

Module pouvant faire l'objet d'un suivi personnalisé et individualisé (devis sur demande - prise en charge CPF)

* Le niveau du candidat sera défini par l'intervenante après renseignement d'un formulaire à compléter lors de l'inscription.

11

TOURNER ET MONTER DES VIDÉOS AVEC SON SMARTPHONE

LES OBJECTIFS

- Connaître les enjeux de la vidéo
- Être capable de tourner et monter des vidéos courtes avec son smartphone

LE PROGRAMME

- Présentation des différents formats de vidéos en fonction des plateformes de diffusion
- Présentation d'accessoires utiles pour la prise de vue vidéo avec un smartphone et réglages de base
- Montage vidéo : créer un projet, importer des rushes, être précis pour faire les raccords dans le montage vidéo, utiliser des outils texte, effets et transition, exporter la vidéo
- Diffusion des séquences réalisées

LES PUBLICS

- Propriétaires de gîtes ou chambres d'hôtes en activité. Le projet doit être en Vendée
- Porteur d'un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée

LES PRÉ-REQUIS

Avoir ouvert son hébergement en Vendée ou avoir un projet de gîte ou chambre d'hôtes en Vendée
Être en possession d'un smartphone permettant la réalisation de vidéos

LES INTERVENANTS

HypnaProd



21

INFORMATIONS PRATIQUES

LIEU : Vendée Expansion

DATES 2026 (AU CHOIX) :

Mercredi 8 avril - 9h /12h
Mercredi 21 octobre - 9h/12h

COÛT : 0€ - Module financé par HypnaProd

INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Min 5 personnes - Max 15 personnes



LES ATELIERS DE VENDEE EXPANSION

Vendée Expansion organise régulièrement des ateliers à destination des professionnels du tourisme en Vendée : hôteliers, gestionnaires de campings, exploitants de sites de visite ou de loisirs, propriétaires de meublés de tourisme, gîtes et chambres d'hôtes.

Ces ateliers sont planifiés entre 3 et 6 mois à l'avance et animés par des intervenants extérieurs qualifiés.

Le programme actualisé est systématiquement intégré dans l'agenda de l'espace pro et fait l'objet d'une mise à jour très régulière.

Exemples d'ateliers à venir :

- Les nouvelles règles de fiscalité pour les meublés de tourisme
- Maîtriser sa commercialisation
- Formation vidéo pour promouvoir son hébergement
- Etc...

[Consulter l'agenda des Pros](#)



Nous invitons les professionnels du tourisme à proposer des idées d'ateliers que Vendée Expansion pourrait programmer à l'avenir, en fonction de l'actualité et de la récurrence des demandes



PROGRAMME

Le programme des ateliers de Vendée Expansion est évolutif et s'adapte en permanence à l'actualité. Ces ateliers sont conçus pour répondre aux besoins et attentes des professionnels du tourisme sur des sujets divers et variés :

- commercialisation
- réglementation
- Intelligence Artificielle, outils et web
- Tourisme durable
- ...



PUBLIC

Chaque atelier est dédié à une corporation spécifique.

Chaque professionnel concerné est contacté directement (mailing).

Les offices de tourisme relaient l'informations auprès des professionnels de leur territoire



DURÉE

Chaque atelier dure de 3 à 7 heures

LIEU



Vendée Expansion
33 rue de l'Atlantique à la Roche sur Yon
Ou dans un lieu externe si le public est plus nombreux



NOMBRE DE PARTICIPANTS

25 minimum – pas de maximum selon la thématique ou le lieu de l'atelier qui pourrait être décentralisé



COÛT

Gratuit
Les ateliers et le repas* sont financés par Vendée Expansion (*sauf instructions contraires)

Contact et renseignements :

Patricia POTIER
Chargée de Mission

VENDEE EXPANSION
33 rue de l'Atlantique
85000 LA ROCHE SUR YON

Tél : 07 85 644 155



Prendre contact avec les techniciens de Vendée Expansion pour plus d'information et/ou pour suggérer un/des atelier(s)

LES FORMATIONS HÉBERGÉES PAR L'UMIH85

Le catalogue de formations

PROGRAMME

L'UMIH 85 n'organise pas, en tant que telle, des formations à destination des professionnels de l'hôtellerie / restauration.

L'UMIH 85 est lieu d'accueil, premier interlocuteur pour informer les futurs stagiaires et relais des partenaires formations (UMIH Formation pour les formations métiers, E-Académie pour le numérique, Vendée Expansion, etc...)

Le programme des formations abritées par l'UMIH 85 pour l'année 2025 est en cours de finalisation. Il est visible sur le site de l'UMIH.

Les formations proposées (minimum 6 participants), ouvertes aux bars, restaurants, traiteurs, hôtels et monde de la nuit :

- Le permis d'exploitation, obligatoire pour l'ouverture d'un débit de boissons de 3ème ou 4ème catégorie et/ou d'une licence petite ou grande restauration
- La formation HACCP (hygiène alimentaire), obligatoire pour toute personne exploitant un restaurant dans lequel sont transformés les matières premières
- Le permis de former, obligatoire pour tout établissement accueillant des apprentis, contrats pros, etc...

→ Prendre connaissance des formations proposées par [umihformation](#) (voir encadré ci-contre)



LIEU

UMIH 85



COÛT

Prise en charge possible par AKTO (ex FAFIH), L'AGEFICE ou France Travail

**Fédération Hôtelière
de Vendée**
umih 85

Contact et renseignements :

Tatiana HERITEAU
Chargée du développement
contact@umih85.fr

65 rue d'Ulm 85000 LA ROCHE SUR YON
Tél : 02 51 62 53 26

Le catalogue

Toutes les formations se trouvant dans les catalogues (<https://www.umihformation.fr/toutes-nos-formations>) peuvent être mises en place sur mesure et à la demande, en présentiel ou en visio (sous conditions).



LES FORMATIONS DE UMIH FORMATION

Les formations en général (catalogue de formation)

CONTENU

Les formations proposées par UMIH formation sont réservées aux professionnels de l'hôtellerie / restauration.

Des formations diverses et variées sont proposées soit en inter-entreprises (plusieurs entreprises se rassemblent) ou en intra-entreprises. Ces dernières sont alors souvent créées de toute pièce pour répondre à un besoin précis.

Un programme des formations annuels est proposé, mis à jour sur le site de UMIH Formation

<https://www.umihformation.fr/toutes-nos-formations>

Un catalogue complet est de plus mis à la disposition des hôteliers, propriétaires/gérants des bars, restaurant.

Un catalogue de formation prises en charge à 100% par Akto dans le cadre des actions collectives et/ou actions de branches sont réservées aux établissements liés à l'hôtellerie (codes NAF concernés : 5510Z Hôtel, 5630Z Débits de Boissons, 5610A Restauration Traditionnelle)



COÛT

Les prises en charge peuvent être partielles ou complètes, selon le statut de la/les personne(s) à former, le type de formation et le type d'établissement. UMIH Formation accompagne également les professionnels dans leurs démarches de demande de prises en charge, que ce soit auprès de l'AGEFICE (Travailleurs non-salariés), FAFCEA (Artisans), et des différents OPCO (AKTO et AFDAS principalement).



CIBLES/PUBLICS

- Professionnels de l'hôtellerie et de la restauration



PRÉCISIONS

- Les Sessions INTER-ENTREPRISES se déroulent au centre de formation/ bureau de l'UMIH, à des dates fixes, ouvertes à tous : salariés/gérants /demandeurs d'emplois/indépendants, etc. (différents numéros de Siren).
- Les Sessions INTRA-ENTREPRISES sont programmées sur demande (date au choix). Le formateur se déplace au sein de l'établissement pour les salariés + gérants d'un seul numéro de Siren.

Le catalogue

Toutes les formations se trouvant dans les catalogues (<https://www.umihformation.fr/toutes-nos-formations>) peuvent être mises en place sur mesure et à la demande, en présentiel ou en visio (sous conditions).



Contact et renseignements :

Mélanie SALIN
Relations Entreprises et
Institutionnels

Port : 06 70 97 54 74

melanie.salin@umihformation.fr

www.umihformation.fr

UMiH
FORMATION
CENTRE DE FORMATION PROFESSIONNELLE
Hôtellerie - Restauration
Tourisme - Santé - Agroalimentaire

LES FORMATIONS DE UMIH FORMATION

Le permis d'exploitation pour les loueurs de chambres d'hôtes

PROGRAMME

Le permis d'exploitation pour les loueurs de chambre d'hôtes est obligatoire pour tous les loueurs de chambres d'hôtes qui proposent des boissons alcooliques à consommer sur place à leur clientèle, dans le cadre de la table d'hôtes (pour les licences restaurant) ou de l'hébergement (pour les licences II et IV – essentiellement payantes). Il est préalable à une déclaration de licence.

Le permis d'exploitation spécifique des loueurs de chambre d'hôtes ne permet pas la délivrance d'alcool à consommer sur place à des clients extérieurs à la chambre d'hôtes.



OBJECTIFS

- Maîtriser l'exploitation spécifique de chambres d'hôtes délivrant des boissons alcooliques en sensibilisant et en responsabilisant les exploitants aux obligations particulières liées à l'offre et à la vente d'alcool.
- Acquérir une connaissance des dispositions relatives à la prévention et la lutte contre l'alcoolisme, la protection des mineurs et la répression de l'ivresse publique, la lutte contre le bruit, les faits susceptibles d'entraîner une fermeture administrative, les principes généraux de la responsabilité civile et pénale des personnes physiques et des personnes morales.



DURÉE

7 heures (en ligne ou en présentiel)



COÛT

demander un devis

<https://www.umihformation.fr/permis-exploitation-loueurs-chambre-hote>

Le catalogue

Toutes les formations se trouvant dans les catalogues (<https://www.umihformation.fr/toutes-nos-formations>) peuvent être mises en place sur mesure et à la demande, en présentiel ou en visio (sous conditions).



Contact et renseignements :

Mélanie SALIN
Relations Entreprises et
Institutionnels

Port : 06 70 97 54 74
melanie.salin@umihformation.fr
www.umihformation.fr

UMiH
FORMATION
CENTRE DE FORMATION PROFESSIONNELLE
Hôtellerie - Restauration
Tourisme - Santé - Agroalimentaire

LES FORMATIONS DE LA CCI VENDÉE

« Création d'entreprise : identifier les points-clés pour un projet réussi »

La certification RS6923 – « **Création d'entreprise : Identifier les points clés pour un projet réussi** », enregistrée au Répertoire Spécifique de France Compétences le 28 novembre 2024, est portée par CCI France. Elle est préparée dans le cadre de la formation « 5 jours pour entreprendre », le programme phare du réseau des CCI pour accompagner les créateurs d'entreprise.

LES POINTS FORTS DE LA FORMATION

- **Le décryptage actif** : étude de cas et échanges en collectif... de l'action et des échanges pour mieux comprendre
- **L'échange entre pairs** : vous profiterez de la formation pour développer votre réseau professionnel avec les autres participants et les différents intervenants.
- **L'action** : vous développez vos compétences tout en posant les premières bases de votre projet de création d'entreprise
- **Une certification de compétences** reconnue par l'Etat qui prouve l'engagement dans votre projet et votre volonté d'identifier toutes les facettes de votre projet entrepreneurial pour décider en connaissance de cause de « vous lancer »
- **L'accompagnement post-formation en option** : vous pourrez, à l'issue de la formation, demander des formations complémentaires et/ou un accompagnement individuel pour approfondir votre projet, rédiger un business plan et lancer votre entreprise.



PROGRAMME

- 1) Découvrir votre profil entrepreneurial
- 2) Comprendre l'environnement de votre projet
- 3) Construire et modéliser votre projet
- 4) Donner vie à votre entreprise

OBJECTIFS

A la fin de la formation, vous aurez les compétences nécessaires pour :

- L'analyse de ses capacités et aptitudes au regard des compétences attendues et de la posture d'un dirigeant
- L'identification des contraintes et opportunités d'un projet entrepreneurial
- L'identification des étapes, outils et ressources nécessaires à la construction d'un projet entrepreneurial
- L'évaluation des ressources nécessaires au projet entrepreneurial et l'identification des méthodes de prévisions financières et de pilotage de l'activité



Le site internet de la CCI

<https://www.paysdelaloire.cci.fr/vendee/entreprise/creer-reprendre-entreprise/formation-micro-entreprise#tarif>



CIBLE

- Toute personne ayant envie de créer une entreprise



PRÉREQUIS

- Aspirer à entreprendre



DATES

Les dates de 2026 sont consultables sur le site internet de la CCI ([→ cliquez ici](#))



DUREE

5 jours de formation + 1 journée d'échanges avec les partenaires clés de l'entrepreneuriat (7h sans surcoût). De 9h à 12h30 et de 13h30 à 17h00



LIEU

CCI Vendée - Bd Olivier de Clisson à la Roche sur Yon



COÛT

750€ net de taxes - Formation éligible au CPF ou autre (contacter la CCI)

Contact et renseignements :



Nathalie Guilment
Conseiller Entreprise – Pôle Entrepreneuriat
CCI Vendée

07 86 51 62 68
GUILMENT Nathalie
nathalie.guilment@vendee.cci.fr

**VENDÉE
EXPANSION**
à cœur d'être avec vous



VOTRE CONTACT

Patricia POTIER
Tél : 07 85 644 155
p.potier@vendee-expansion.fr

Ce document est dédié aux offices de tourisme désireux de bénéficier d'un catalogue des formations proposées à l'échelle départementale, voire régionale

Date de création : octobre 2024 - dernière mise à jour : 23 décembre 2025

L'information dans ce document peut évoluer.
Il est indispensable de consulter les liens qui sont intégrés dans ce guide pour valider la mise à jour des informations.